

LE MARCHÉ DE L'OCCASION RECOULE



Grâce à sa qualité de fabrication exceptionnelle, cette Porsche cabriolet de 2010 (type 997) va certainement connaître plusieurs propriétaires au cours de sa longue vie et donc être comptabilisée plusieurs fois dans les statistiques.

En 2017, on a immatriculé à La Réunion 60 304 VP (voitures particulières) d'occasion, contre 63 286 en 2016, soit une baisse globale de - 4,7 %, mais qui atteint - 12,8 % pour les fortes cylindrées (+ 12 CV fiscaux).

Il se vend à La Réunion 2,4 voitures d'occasion pour une voiture neuve, un ratio comparable à celui de la Métropole (2,7). Il n'y a pas si longtemps, en raison d'une politique commerciale favorisant les reprises, les parcs de véhicules d'occasion à La Réunion débordaient, au point que les concessionnaires devaient louer des terrains pour les stocker ! C'est terminé, ils ont tous pris des mesures draconiennes au niveau des reprises et ils ont fait des sacrifices pour vider les parcs avec, comme résultat, que La Réunion a établi en 2016 son record historique d'immatriculations de VP d'occasion : 63 286.

En 2017, le marché de l'occasion a donc reculé à 60 304 unités, mais ce n'est qu'un retour à une situation plus saine.

En toute logique, le phénomène de *downsizing* sur le neuf se répercute mécaniquement sur l'occasion, avec un temps de retard. Sur le marché du neuf, on compte une voiture sur cinq qui dépasse les

6 CV fiscaux, alors que le ratio est encore de une pour quatre en occasion (le ratio était de une pour trois il y a dix ans, dans le neuf comme dans l'occasion).

La Réunion se caractérise par une taxe locale appelée octroi de mer qui frappe très lourdement les ventes de voitures neuves de forte cylindrée (+ 2,5 litres) et un tarif de carte grise qui est actuellement le deuxième plus élevé de France (51 euros le CV). L'acharnement des pouvoirs publics sur les voitures de forte puissance (+ 12 CV fiscaux) a pour résultat que leurs ventes ont encore baissé en 2017 : - 8,7 % sur le neuf et - 12,8 % sur le marché de l'occasion où elles tirent quand même leur épingle du jeu en raison de leur qualité de fabrication. En effet, si le ratio global de vente est de une voiture neuve pour 2,4 occasions, en ce qui concerne les voitures de + 12 CV fiscaux, le ratio est de une neuve pour quatre occasions, car elles ont plusieurs partenaires au cours de leur longue vie ! ■

MARCHÉ DE L'OCCASION À LA RÉUNION

CV fiscaux	volume 2016	volume 2017	évolution
1 à 6 CV	47.137	45.199	- 4,1%
7 à 11 CV	13.805	13.062	- 5,4%
plus de 12 CV	2.344	2.043	- 12,8%
TOTAL	63.286	60.304	- 4,7%

GLOBALEMENT, ON VEND MOINS DE VOITURES

Si l'on additionne les immatriculations de VP (voitures particulières) neuves et d'occasion, le marché réunionnais a légèrement diminué en 2017, passant de 86 992 à 85 626, soit - 1,5 %. Mais les concessionnaires gardent le sourire car ils suivent les ventes en unités et s'intéressent surtout au chiffre d'affaires. Comme les voitures neuves se vendent beaucoup plus cher que les occasions, tout roule !